ABID Consulting

https://www.abidconsulting.com/poste/business-developer-senior-h-f/

Business Developer Senior H/F

Localisation
Île-de-France

Date de démarrage
Immédiatement

Date de publication
mars 5, 2022

Notre Entreprise
Experts du Test est une entreprise française spécialisée en assurance qualité et automatisation des tests. Elle utilise un modèle qui combine des compétences en test logiciel nearshore avec des consultants basés en France. Sa principale mission est d'aider ses partenaires à gérer la qualité de leurs livrables tout en maintenant des délais et tarifs optimisés.

Afin de maintenir sa forte croissance, nous sommes à la recherche de talents d'exception en mesure d'accompagner nos clients grands comptes dans leur processus de transformation et innovation.

Le Poste
En lien direct avec le directeur général, vous aurez pour mission de :

- Définir et adapter la stratégie de développement commerciale de l'entreprise
- Mise en place d'un plan d'action pour l'exécution de la stratégie définie
- Gérer le portefeuille client actuel et de recueillir leurs nouveaux besoins
- Rechercher de nouveaux prospects locaux et internationaux
- Animer des démos commerciales
- Représenter Experts du test et QACoverage sur les différents événements physiques (Salons, Congrès , Workshop, …) ou virtuels (Webinars, Conférences, …) en France et à l'international
- Participer à la rédaction de documents commerciaux (devis, CGV, appels d'offres, bon de commande, facture …)
- Collaborer dans la définition des actions de marketing direct et digital
- Développer des partenariats et maintenir une veille au marché
- Mettre à jour et organiser les données commerciales au niveau des outils internes
- Fournir des rapports et indicateurs d'avancement des actions commerciales en cours

Notre Cible

- Directeurs de systèmes d'information (CIO)
- Directeur technique (CTO) / Product Manager (PM) / Product Owner (PO)
- Manager QA / Responsable test logiciel

Votre Profil

- Vous êtes diplômé d'une école de commerce
- Vous êtes un passionné du digital avec une bonne culture IT (Agilité, Cloud, Devops, Data, …)
- Vous avez des connaissances fortes du marché du service numérique (ESN, Éditeurs de logiciel, …)
- Vous aimez le goût du challenge dans la conquête de nouveaux comptes clients afin d'atteindre les objectifs fixés
- Vous êtes dynamique , autonome et à l'aise avec le rationnel
- Vous avez au moins une expérience dans un poste équivalent

Nos Avantages

- Full Télétravail
- Salaire + participation